



TAXIS OU VTC : QUI EST LE MOINS CHER ? LA REPONSE SUR EURECAB.

Les plateformes de mise en relation entre chauffeurs et clients, ont transformé en quelques années le secteur du transport avec chauffeur. Après Uber, Heetch, Snapcar, Chauffeur Privé, etc., un nouvel acteur a fait son apparition sur le marché des taxis et des voitures de tourisme avec chauffeurs (VTC).

[Eurecab](#), le [comparateur intelligent qui permet de réserver](#) le taxi ou VTC le plus approprié au besoin de l'utilisateur.

Concrètement, il suffit d'entrer sur le site [eurecab.com](#), saisir son adresse de départ et d'arrivée ainsi que la date et l'heure de la course pour comparer les offres du marché. Pour nous simplifier la vie, le site propose la possibilité de filtrer les résultats par prix, avis clients et par gamme de véhicule. Ne reste plus qu'à réserver le véhicule de notre choix puis à attendre la confirmation du chauffeur. Le [prix étant fixé à l'avance](#), pas de place pour les mauvaises surprises donc !

L'avantage en terme de prix est bluffant. Eurecab propose par exemple des [trajets Paris-aéroport 30% moins chers](#) que le leader du secteur (Uber) en faisant appel à des chauffeurs indépendants. Pour l'instant les réservations doivent être effectuées deux heures avant la course au minimum, mais la start-up compte bien permettre les réservations instantanées d'ici peu, grâce à l'intégration de centrales de réservation dans sa plateforme.

Une place de marché nouvelle génération

À la différence des centrales de réservation habituelles (Uber, Chauffeur Privé etc.) qui imposent leur prix aux chauffeurs, [sur Eurecab les prestataires de transport définissent eux-mêmes leurs prix](#) et le type de courses qu'ils souhaitent réaliser. Par exemple, un chauffeur peut choisir de faire seulement des courses pour les aéroports pour un prix qu'il détermine. En permettant aux prestataires d'agir en entrepreneur autonome, Eurecab leur donne ainsi toutes les cartes en main pour développer leur propre clientèle.

Eurecab référence aujourd'hui [plus de 300 prestataires de transport en France](#), parmi lesquels des chauffeurs indépendants ainsi que des sociétés regroupant plusieurs dizaines de chauffeurs. Au service de l'autonomie de ses prestataires, et du porte-monnaie de ses clients, Eurecab assure un rôle de [place de marché entièrement transparente](#), d'où chacun sort gagnant.

La start-up se rémunère sur la base d'une commission de 12% du prix de la course.

À propos de Eurecab

Eurecab a été [fondé en 2015](#) par Cédric Van-Daele et Théodore Monziès, anciennement créateurs du service iDCAB de la SNCF (réservation d'un taxi à prix fixe couplée au billet de train). Ingénieurs de formation, ils ont eu l'idée de créer Eurecab suite au constat des fortes différences de prix appliqués par les différentes sociétés de taxi ou de VTC.

[Lauréat du Réseau Entreprendre, de la French Tech et de ParisTech](#), la jeune start-up compte accélérer son développement grâce à une Serie A qui devrait aboutir premier semestre 2017. L'objectif principal de cette levée de fonds sera notamment de multiplier le nombre de centrales partenaires et d'accompagner le lancement d'une application mobile. Celle-ci permettra de démultiplier le nombre de courses, pour ainsi passer d'un rythme de plusieurs milliers de réservations par mois à plusieurs millions.